

## Wie fängt man als Freiberufler an?

### **Einleitung:**

**Willkommen, sehr geehrte Damen und Herren, zu einer neuen Folge von „Lernen mit AI-Asal“**

**Heute sprechen wir über ein sehr wichtiges Thema, eines der wichtigsten Themen für viele Menschen, und viele fragen mich sogar auf YouTube danach, nämlich die Geschichte der Freiberuflichkeit .**

**Da wir uns mit Bereichen befassen, die eng mit der freiberuflichen Tätigkeit verbunden sind, wie**

**Finanzen, Finanzanalyse, Datenanalyse, Excel und anderen sowie künstliche Intelligenz (KI), ist heute der richtige Zeitpunkt, um über dieses wichtige Thema zu sprechen.**

-----

## **Warum ist Freelancing gerade jetzt so wichtig?**

**Was mich zu der Aussage veranlasst hat, dass dieses Thema sehr wichtig ist, ist die Tatsache, dass wir heute in meinem zweiten Unternehmen (Yomix), das in den Bereichen Web-Lösungen, Unternehmenslösungen und KI-Anwendungen tätig ist, bei Gesprächen mit Kunden seltsame Fragen gestellt bekommen:**

- „Wie groß ist Ihr Team?“**
- „Wie viele festangestellte Mitarbeiter haben Sie? Wie viele Freiberufler?“**

**Diese Frage wurde in den letzten zwei Jahren immer wieder gestellt, was darauf hindeutet, dass das Konzept der Freiberuflichkeit sehr verbreitet ist.**

**Früher waren es vor allem Menschen, die eine kleine Website oder eine einfache Dienstleistung benötigten, die Freiberufler in Anspruch nahmen. Heute sind Freiberufler jedoch in allen Arten von Unternehmen und in unterschiedlichen Größenordnungen vertreten.**

-----

## **Persönliches Beispiel:**

**Ich habe derzeit ein Unternehmen: Sollte ich für jede Aufgabe einen festangestellten Mitarbeiter einstellen?  
Auf keinen Fall.**

**Wenn eine Aufgabe 3 oder 4 Stunden pro Woche in Anspruch nimmt, macht es keinen Sinn, jemandem ein volles Monatsgehalt zu zahlen.**

**Die naheliegende Lösung: Ich stelle Freiberufler auf Stundenbasis oder pro Aufgabe ein.**

**Infolgedessen machen Freiberufler mittlerweile etwa 35 % der weltweiten Erwerbsbevölkerung aus – eine enorme Zahl!**

**Diese große Zahl bedeutet aber auch, dass es einen harten Wettbewerb gibt.**

**Jeden Tag steigen neue Leute in diesen Bereich ein, daher muss man sich über Folgendes im Klaren sein:**

**(Wie fängt man an? Was sind die Herausforderungen?  
Wie sichert man sich ein regelmäßiges Einkommen?**

**Sollte man seinen Hauptberuf aufgeben oder beides gleichzeitig machen?)**

## **Gast: "Nermine El-Nimr"**

**Heute haben wir eine sehr einflussreiche Persönlichkeit aus dem Bereich der Freiberuflichkeit zu Gast: Nermine El-Nimr.**

**Sie hat das Leben vieler Menschen beeinflusst und sie auf den Weg in die Freiberuflichkeit gebracht.**

**Über ihre Plattform „Al-Harefa“ arbeitete sie mit dem Kommunikationsministerium zusammen.**

**Sie half Hunderten von Studenten der Initiative „Digital Egypt Pioneers“, als Freiberufler zu arbeiten.**

## **Ein Gespräch mit Nermine:**

**Nermine:**

**„Ich habe dieses Projekt aus einer Vision und Leidenschaft heraus übernommen. Vor sechs Jahren habe ich festgestellt, dass Ägypten auf der Freiberufler-Landkarte nicht vertreten war, obwohl wir Tausende (vielleicht sogar Millionen) von Menschen haben, die arbeiten könnten: Studenten, Frauen, die von zu Hause aus arbeiten, junge Menschen aus den Provinzen, Content-Experten usw.**

**Freiberufliche Arbeit ist nicht nur ein „Nebenjob“, und nicht jeder kann einfach hereinkommen und sagen: „Ich möchte tausend Dollar im Monat verdienen, ohne irgendwelche Fähigkeiten zu haben.“ Nein, man braucht echte Fähigkeiten + Erfahrung + Verantwortung.**

**Freiberufliche Arbeit ist im Wesentlichen ein Geschäft: Man plant, legt den Preis für seine Dienstleistungen fest, vermarktet sich selbst und bedient seine Kunden. Wer ohne Plan oder Fähigkeiten einsteigt, wird keinen Erfolg haben.**

-----

### **Herausforderungen der Freiberuflichkeit:**

**Nicht jeder, der ein Profil erstellt, bekommt auch Arbeit.**

**Plattformen wie Upwork haben eine niedrige Projektannahmerate (5–7 %).**

**Man muss Dutzende von Angeboten einreichen, um ein paar Projekte zu gewinnen.**

**Aber mit der Zeit und einem guten Ruf (Bewertungen & Ratings) steigen die Chancen.**

**Chancen auf Erfolg:**

**Manche Menschen erreichen ein Stadium, in dem sie mit Freelancing (z. B. TopTal) 10.000 bis 15.000 Dollar pro Monat verdienen.**

**Einige Freelancer auf Upwork verlangen 300 bis 500 Dollar pro Stunde.**

**Selbst auf arabischen Plattformen verdienen manche Menschen sehr gut.**

**Freiberufliche Tätigkeit beschränkt sich nicht nur auf Plattformen**

**Viele Menschen denken, dass freiberufliche Tätigkeit nur „Upwork“ bedeutet. Nein.**

**Sie können mit einfachen Dienstleistungen für Ihre Freunde oder Bekannten beginnen (Logo-Design, Projekte, Dateneingabe usw.).**

**Jede Dienstleistung, die Sie gegen Bezahlung erbringen, ist freiberufliche Tätigkeit.**

-----

## Erste Schritte

### 1- Setzen Sie sich ein Ziel:

Möchten Sie Ihren Job kündigen und Vollzeit-Freiberufler werden? Oder möchten Sie neben Ihrem Hauptberuf ein zusätzliches Einkommen erzielen?

### 2- Wählen Sie Ihr Fachgebiet:

Bleiben Sie in Ihrem aktuellen Fachgebiet oder lernen Sie eine neue Fähigkeit, die zu Ihrer Persönlichkeit passt.

### 3- Bauen Sie Ihre persönliche Marke auf:

Teilen Sie Ihre Arbeit und Erfolge auf LinkedIn oder in sozialen Medien.

Nehmen Sie an Networking-Veranstaltungen teil.

Scheuen Sie sich nicht, anderen zu sagen: „Das ist es, was ich mache.“

### 4- Bauen Sie Verbindungen auf:

Langfristige Beziehungen sorgen für regelmäßige Arbeit. Suchen Kunden Sie genauso sehr, wie Sie sie suchen?

-----

## **Erforderliche Fähigkeiten für Freiberufler**

**(Selbstvermarktung – Zeitmanagement –  
Preisgestaltung für Dienstleistungen – Umgang mit  
Problemen – Verhandlungsgeschick)**

**Persönliche Geschichte (Al-Asal):**

**Ich persönlich habe im Bereich Beratung angefangen,  
indem ich mein Wissen mit anderen geteilt habe.**

**Nach einer Weile (2018–2020) begannen  
Unternehmen, mich zu kontaktieren, um mich mit  
Beratungsdienstleistungen zu beauftragen, und das  
war der Beginn meines praktischen Einstiegs in diesen  
Bereich.**

**Praktischer Rat:**

**Probieren Sie neue Dinge aus, auch wenn Sie sich  
dabei unwohl fühlen (verlassen Sie Ihre Komfortzone).**

**Freiberufliche Tätigkeit ist für jedes Alter geeignet: 18  
oder sogar 60.**

**Was zählt, sind Fähigkeiten und Erfahrung, nicht das  
Alter.**

**Der Lebensunterhalt kommt von Gott, aber man muss sich anstrengen und es mehr als einmal versuchen.**

**Ein Mentor oder Ratgeber ist sehr hilfreich – und es ist keine Schande, ihn zu bezahlen oder ihm im Gegenzug zu helfen.**

---

### **Fazit:**

**Freiberufliche Arbeit ist eine große Chance, erfordert aber einen Plan, Fähigkeiten und Geduld.**

**Es ist nicht nur ein „Nebenjob“, sondern eine ganze Arbeitsweise.**

**Der Erfolg hängt von Engagement, Beziehungen und persönlichem Branding ab.**

**Das Wichtigste: Fangen Sie an, und Ihre kleinen Schritte werden Sie zu Ihrem Ziel führen.**